

CÔNG TY CP VIETTRONICS TÂN BÌNH

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM

Độc lập – Tự do – Hạnh phúc

Số: *12 CV / VTB - 2016*

TP. Hồ Chí Minh, ngày 27 tháng 01 năm 2016

SỞ GIAO DỊCH CHỨNG KHOÁN
TP. HỒ CHÍ MINH

Số: *3217*
Ngày: *27/1/16*
Chuyến: *NY 05.16*
Lưu hồ sơ số

BÁO CÁO TÌNH HÌNH QUẢN TRỊ CÔNG TY
(Năm 2015)

Kính gửi: Ủy ban Chứng khoán Nhà nước
- Sở Giao dịch Chứng khoán

- Tên công ty đại chúng: **CÔNG TY CP VIETTRONICS TÂN BÌNH**
- Địa chỉ trụ sở chính: 248 A Nơ Trang Long, P.12, Q. Bình Thạnh, TP.HCM
Điện thoại: 08.35163885 Fax: 08.35163886 Email:
- Vốn điều lệ: 119.820.500.000 đồng
- Mã chứng khoán (nếu có): VTB

I. Hoạt động của Hội đồng quản trị (Cả năm):

1. Các cuộc họp của Hội đồng quản trị:

STT	Thành viên HĐQT	Chức vụ	Số buổi họp tham dự	Tỷ lệ	Lý do không tham dự
1	Lưu Hoàng Long	Chủ tịch	4	100%	
2	Vũ Dương Ngọc Duy	Thành viên	4	100%	
3	Vũ Hoàng Chương	Thành viên	4	100%	
4	Nguyễn Hồng Kỳ	Thành viên	3	75%	Bận việc riêng
5	Đào Trung Thanh	Thành viên	4	100%	

2. Hoạt động giám sát của HĐQT đối với Giám đốc (Tổng Giám đốc):

2.1 Ngày họp : ngày 06 tháng 2 năm 2015:

I/ Nội dung :

1. Báo cáo kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh năm 2014 của Công ty VTB
2. Báo cáo kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh năm 2014 của Công ty thành viên.
3. Dự kiến kế hoạch sản xuất kinh doanh năm 2015 của Công ty VTB và Cty thành viên VTB .
4. Báo cáo của Ban Kiểm soát năm 2014.
5. Báo cáo tình hình số 6 Phạm Văn Hai.

II/ Nội dung chi tiết :

1./ Báo cáo kết quả hoạt động SXKD năm 2014 của Cty VTB :

1.1 Doanh thu và lợi nhuận::

+ Doanh thu : 205,70 tỷ đồng.
Kế hoạch 2014 : 220,46 tỷ đồng → Đạt 93,3 %

+ Lợi nhuận sau thuế : 14,11 tỷ đồng.
Kế hoạch 2014 : 13,05 tỷ đồng → Đạt 108,2 %

1.2 Nhận xét :

- * **Doanh thu:** tuy thấp so với kế hoạch nhưng lợi nhuận lại vượt kế hoạch.
- Doanh thu cho thuê : tiếp tục tận dụng cho thuê mặt bằng văn phòng , kho. Đã vượt kế hoạch : 109,8%.
- Doanh thu sân bóng là mức khoán, đạt 70,8%.
- Dự án IT : doanh số chỉ đạt 73,3%.
- DVD (28,8%) và Karaoke (46%) đều thấp hơn chỉ tiêu
- TV (88,2%) : CRT sẽ kết thúc cuối năm , VTB tung ra sản phẩm LED TV 24" , 32" , 50" và vừa tung ra 40" , 42" nhưng tiêu thụ còn chậm, đã sản xuất TV Skyworth 5 lot.
- Tủ lạnh : Tình hình thị trường nội địa rất khó khăn (chỉ đạt 25,3%) , vẫn lỗ do khấu hao. Tuy nhiên tủ lạnh xuất khẩu tiêu thụ tốt (331,4%).
- Loa và ampli đang phát triển , đạt 67,2% và 69,2% tương ứng.
- * **Lợi nhuận** : Cho thuê (10,035 tỷ) và tài chính (9,563 tỷ) là lợi nhuận chủ yếu, các kinh doanh khác cố gắng bù lỗ cho tủ lạnh (lỗ 3,59 tỷ).
- * **Số lượng:** Karaoke số lượng giảm sút nghiêm trọng do cạnh tranh thị trường rất gắt gao của Karaoke Trung Quốc, đồng thời ARIRANG và Sơn Ca giảm giá.
- * **Tủ lạnh** : cố gắng tăng số lượng xuất khẩu bù phần nào cho số lượng nội địa.

2./ Báo cáo kết quả hoạt động SXKD năm 2014 của Cty thành viên:

2.1/ Cty CNTT VTB:

2.2.1/ Doanh thu và lợi nhuận:

+ Doanh thu : 16,4 tỷ đồng.
Kế hoạch 2014 : 25 tỷ đồng → Đạt 65,9 %
+ TTL Lợi nhuận sau thuế : -453 triệu đồng.
Kế hoạch 2014 : 350 triệu đồng

2.2.2/ Nhận xét :

- Công ty này không đạt được kế hoạch doanh thu và lợi nhuận

2.2/ Cty Vitek VTB Hà nội:

2.2.1/ Doanh thu và lợi nhuận:

+ Doanh thu : 42,92 tỷ đồng.
Kế hoạch 2014 : 76,86 tỷ đồng → Đạt 55,84 %
+ TTL Lợi nhuận sau thuế : -3,16 tỷ đồng.
Kế hoạch 2014 : 1,7 tỷ đồng

2.2.2/ Nhận xét :

- Công ty kinh doanh lỗ do lãi vay, công nợ nhiều, chi phí bảo hiểm xã hội, bán hàng giảm do phải thu hồi và giảm công nợ. Công ty lỗ thật khoảng 600 triệu nhưng do hạch toán lỗ dự án 4H 2,5 tỷ nên tổng lỗ là như trên.

2.3/ Cty JS VTB :

2.3.1/ Doanh thu và lợi nhuận:

+ Doanh thu : 34,39 tỷ đồng.
Kế hoạch 2014 : 23,52 tỷ đồng → Đạt 142,6 %
+ TTL Lợi nhuận sau thuế : 1,645 tỷ đồng.
Kế hoạch 2014 : 0,695 tỷ đồng → Đạt 236,7 %

2.3.2/ Nhận xét :

- Cty làm ăn có lãi và tương đối ổn.

3. Dự kiến kế hoạch sản xuất kinh doanh năm 2015 (Cty VTB và Cty thành viên).

+ Cty VTB :

Doanh thu : 226,31 tỷ so với 2014 là 205,70 tỷ , tăng 10 %
Lợi nhuận sau thuế : 15,03 tỷ so với 2014 là 14,11 tỷ , tăng 6,5 %

+ Cty CNTT VTB IT :

Doanh thu : 23 tỷ so với thực hiện 2014 là 16,4 tỷ , tăng 39,7 %
Lợi nhuận sau thuế : 446 triệu so với 2014 là -453 triệu

+ Cty JS VTB :

Doanh thu : 46,51 tỷ so với thực hiện 2014 là 34,39 tỷ , tăng 35,25 %
Lợi nhuận sau thuế : 1,59 tỷ so với thực hiện 2014 là 1,64 tỷ
→ Kế hoạch 2015 bằng 97,2% so với thực hiện 2014

+ Cty Vitek VTB Hà Nội

Doanh thu : 55 tỷ so với thực hiện 2014 là 42,9 tỷ , tăng 28,19 %
Lợi nhuận sau thuế : 1,0 tỷ so với thực hiện 2014 là -3,16 triệu

3. Trình bày hoạt động chi tiết các Công ty thành viên. (tài liệu đính kèm)

+ Ông Chương trình bày về Công ty VTB IT

+ Ông Duy trình bày về Công ty JS VTB và Vitek VTB Hà nội

4. Báo cáo của Ban kiểm soát :

Ông Hiệp đọc bản báo cáo của Ban Kiểm soát (tài liệu chi tiết kèm theo)

5./ Báo cáo tình hình mặt bằng số 6 Phạm Văn Hai :

Ông Duy : Hiện tại đang làm thủ tục lấy sổ hồng, hoán đổi phần đất nhà bộ đội và đăng ký thêm chức năng nhà ở. UBND TP đã đồng ý cho VTB tiếp tục thuê.

VTB đang tìm kiếm đối thực hiện dự án trong 2015, chậm nhất cuối 2016 để không bị UBND TP thu hồi.

2.2 Biên bản kỳ họp ngày 05 tháng 05 năm 2015 :

I/ Nội dung :

1. Báo cáo của Tổng giám đốc VTB về kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh 5 tháng đầu năm 2015 của VTB và các công ty thành viên.
2. Báo cáo thực hiện kế hoạch chi tiết SXKD năm 2015
3. Báo cáo của ban lãnh đạo VTB về các công ty thành viên
4. Thảo luận thời điểm chia cổ tức, thưởng HĐQT và BKS, mua cổ phiếu quỹ
5. Các vấn đề khác (lựa chọn Công ty kiểm toán, phương án khai thác mặt bằng...)

II/ Nội dung chi tiết :

1./ Báo cáo kết quả hoạt động SXKD 4 tháng đầu năm 2015 của Cty VTB :

1.1 Doanh thu và lợi nhuận:

- + Doanh thu : 73,95 tỷ đồng.
- Kế hoạch 2015 : 226,31 tỷ đồng → Đạt 32,7 %
- + Lợi nhuận sau thuế : 3,03 tỷ đồng.
- Kế hoạch 2015 : 15,03 tỷ đồng → Đạt 20,2 %

1.2 Nhận xét:

- + **Doanh thu:** đạt tiến độ so với kế hoạch, vượt so với cùng kỳ năm trước.
- + **Lợi nhuận:** chưa đạt tiến độ do tiền trích thuế đất (cao hơn khoảng 6,5 tỷ so với năm trước)

2./ Báo cáo thực hiện chi tiết SXKD 4 tháng đầu năm 2015 của Cty VTB :

+ Doanh thu:

- Doanh thu cho thuê : tiếp tục tận dụng cho thuê mặt bằng văn phòng , kho. Đạt tiến độ.
- Doanh thu sân bóng là mức khoán, đạt 200 triệu đồng.
- Dự án IT : doanh số chỉ đạt 9,6% nhưng đây chưa phải mùa cao điểm dự án.
- DVD (69,9%) vượt tiến độ nhưng Karaoke (30%) đều thấp hơn và thấp hơn cùng kỳ năm trước (73,3%)
- TV (32,9%): đạt tiến độ nhưng CRT kết thúc nên VTB tung ra sản phẩm LED TV 24", 32", 40", 42", 50" nhưng tiêu thụ còn chậm
- Tủ lạnh : Tình hình thị trường nội địa rất khó khăn (chỉ đạt 15,5%) , vẫn lỗ do khấu hao. Tuy nhiên tủ lạnh xuất khẩu tiêu thụ tương đối đạt tiến độ (30,5%).
- Loa và ampli thấp hơn tiến độ (lần lượt là 22,8% và 21,2%.
- Sản phẩm Skyworth đạt 50% kế hoạch và Pioneer đạt 30% kế hoạch. Đây là hai mặt hàng mới đóng góp cho việc tăng doanh số so với cùng kỳ năm ngoái.

+ **Lợi nhuận** : Cho thuê và tài chính là lợi nhuận chủ yếu, trong khi Karaoke bị giảm sút do cạnh tranh và xu thế. Trong khi đó, tủ lạnh vẫn tiếp tục lỗ do khấu hao.

+ **Số lượng:** Karaoke số lượng giảm sút nghiêm trọng do cạnh tranh thị trường rất gắt gao của Karaoke Trung Quốc, đồng thời ARIRANG và Sơn Ca giảm giá. Tủ lạnh cố gắng tăng số lượng xuất khẩu bù phần nào cho số lượng nội địa. Sản lượng Skyworth và Pioneer đang ở xu hướng tăng.

+ **Kế hoạch nhập hàng:** Chú ý giảm lượng nhập và giải quyết hàng tồn, chủ yếu sản phẩm âm thanh.

+ **Kế hoạch giá vốn:** Chi phí hơi bội chi cho MFC do làm thêm đầu năm, Admin bội chi do tổ chức một số hoạt động đầu năm. Công ty sẽ chú ý để kiểm soát.

3./ Báo cáo kết quả hoạt động SXKD 4 tháng đầu năm 2015 của Cty thành viên:

3.1/ Cty CNTT VTB:

3.1.1/ Doanh thu và lợi nhuận:

- + Doanh thu : 1,38 tỷ đồng.
- Kế hoạch 2015 : 23 tỷ đồng → Đạt 6,0 %
- + TTL Lợi nhuận sau thuế : -217 triệu đồng.
- Kế hoạch 2014 : 446 triệu đồng

3.1.2/ Nhận xét:

- Công ty này không đạt được tiến độ doanh thu và lợi nhuận, tuy nhiên công ty đang ở trong quá trình tái cơ cấu
- Ông Chương báo cáo: Sau quá trình truy lục tài liệu, một số tài liệu pháp lý là không có hay thiếu sót, phương án kinh doanh cũng không có , chỉ có giấy phép đăng ký kinh doanh nên quy trình thành lập công ty dường như là ngược, bắt đầu từ GPKD và bổ sung các tài

liệu theo yêu cầu của dịch vụ giấy phép. Những năm 2009-2011, thị trường desk top khá tốt nhưng bắt đầu 2012 thì khó khăn, công nợ tăng cao, thành lập cửa hàng nên hàng tồn kho khá lớn. Sang 2013, cố gắng giảm lỗ và có lời một ít. 2014, Công ty Asrock bị cháy nên không có main board kinh doanh, công ty lỗ khoảng 400 triệu.

Sang 2015, Ban lãnh đạo đề nghị tái cơ cấu hay giải thể. Cuối cùng là có một cuộc thương lượng để mua lại cổ phiếu của anh Ngô Văn Vy và một số cổ đông.

3.2/ Cty Vitek VTB Hà nội:

3.2.1/ Doanh thu và lợi nhuận:

+ Doanh thu 4 tháng : 18,27 tỷ đồng.
Kế hoạch 2015 : 55,02 tỷ đồng → Đạt 33,2 %
+ TTL Lợi nhuận sau thuế : 0,395 tỷ đồng.
Kế hoạch 2015 : 1 tỷ đồng → Đạt 39,4 %

3.2.2/ Nhận xét :

- Ông Thanh : Công ty này trước đây VTB không thể truy xuất dữ liệu kế toán được, nhiều tài liệu pháp lý không có số, không có ngày, thiếu biên bản bổ nhiệm, bầu cử ...

Thời gian ban đầu có lãi nhưng dần dần bị lỗ do các hoạt động đầu tư không thích hợp như dự án 4H ... hiện tại xem như đã mất vốn.

- Ông Duy: hiện nay đã có lãi, và quản trị chặt chẽ hơn, hàng tháng Công ty gửi vào VTB 3 bản báo cáo P/L, B/S, Cash flow. Đồng thời đã tập trung giảm thiểu công nợ, thu hồi vốn.

3.3/ Cty JS VTB :

3.3.1/ Doanh thu và lợi nhuận:

+ Doanh thu 4 tháng : 18,63 tỷ đồng.
Kế hoạch 2015 : 46,51 tỷ đồng → Đạt 40,1 %
+ TTL Lợi nhuận sau thuế : 756 tỷ đồng.
Kế hoạch 2015 : 1,59 tỷ đồng → Đạt 47,3 %

3.3.2/ Nhận xét :

- Cty làm ăn có lãi và tương đối ổn định.

3.4/ Cty Vitek VTB HCM :

Đã giải thể và thủ tục đã hoàn tất

4. Thảo luận thời điểm chia cổ tức, thưởng HDQT và BKS, mua cổ phiếu quỹ.

4.1/ Chia cổ tức : 10% :

+ Ngày đăng ký cuối cùng : 22/5/2015
+ Ngày chia thực tế : 15/6/2015

4.2/ Mua Cổ phiếu Quỹ :

+ dự kiến 400.000
+ Ngày mua : 1/7/2015 đến 31/7/2015

4.3/ Thưởng HDQT :

+ HDQT : CT : 50 Tr
TV: 35 Tr x 4 = 140 Tr
+ BKS : Tr Ban : 20 Tr
TV : 10 Tr x 2 = 20 Tr

- + Thụ ký : 10 Tr
- + Liên Hoan : 10 Tr

5. Các vấn đề khác (lựa chọn Công ty kiểm toán, phương án khai thác mặt bằng...)

5.1/ Công ty Kiểm toán : tiếp tục chọn Vaco cho 2015

5.2/ Khai thác mặt bằng :

- Phạm Văn Hai : TP cho 2 năm để làm dự án , nếu không thực hiện sẽ thu hồi . Dự kiến tháng 6 sẽ có sổ đỏ mới.
- Cát Lái : dự kiến Quý 4 sẽ có sổ đỏ , Hepza yêu cầu triển khai dự án sau khi có sổ .

2.3/ Ngày họp : Ngày 27 tháng 08 năm 2015.

I/ Nội dung :

1. Báo cáo kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh 07 tháng năm 2015 (Công ty VTB).
2. Báo cáo kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh 07 tháng năm 2015 (Công ty thành viên).
3. Một số hoạt động quảng bá thương hiệu và bán hàng VTB
4. Tình hình tái cơ cấu và Phương hướng SXKD 4 tháng cuối năm VTB IT
5. Tình hình SXKD Sản Phẩm Pioneer .
6. Các dự án đang thực hiện (Skywoth, IP TV, IP Phone)

II/ Nội dung chi tiết :

1. Báo cáo kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh 07 tháng năm 2015 (Công ty VTB.

1.1 Doanh thu và lợi nhuận:

- + Doanh thu : 143,5 tỷ đồng.
Kế hoạch 2015 : 226,31 tỷ đồng → Đạt 63,4 %
- + Lợi nhuận sau thuế : 4,5 tỷ đồng.
Kế hoạch 2015 : 15,03 tỷ đồng → Đạt 30,3 %

1.2 Nhân xét :

- + Doanh thu: đạt tiến độ so với kế hoạch, vượt so với cùng kỳ năm trước.
- + Lợi nhuận: chưa đạt tiến độ do tiền trích thuế đất (cao hơn khoảng 6,5 tỷ so với năm trước)

Báo cáo thực hiện chi tiết SXKD 7 tháng đầu năm 2015 của Cty VTB :

+ Doanh thu:

- Doanh thu cho thuê : tiếp tục tận dụng cho thuê mặt bằng văn phòng, kho. Đạt tiến độ.
 - Doanh thu sân bóng đã chuyển đổi công năng thành mặt bằng kho cho thuê.
 - Dự án IT : doanh số đạt 8.86 tỷ , gấp đôi cùng kỳ năm ngoái nhưng đây chưa phải mùa cao điểm dự án, chỉ đạt 35.4% kế hoạch năm.
 - DVD (86.9%) vượt tiến độ nhưng Karaoke (36.8%) thấp hơn tiến độ và thấp hơn cùng kỳ năm trước (73,4%)
 - TV (35.1%) : chưa đạt tiến độ nhưng CRT kết thúc nên VTB tung ra sản phẩm LED TV 24", 32", 40", 42", 50" , dự kiến sẽ bán tốt cuối năm.
 - Tủ lạnh : Tình hình thị trường nội địa rất khó khăn (chỉ đạt 48.6%) , vẫn lỗ do khấu hao. Tuy nhiên tủ lạnh xuất khẩu tiêu thụ tương đối đạt tiến độ (54.4%).
 - Loa và ampli thấp hơn tiến độ (lần lượt là 27% và 23.8%).
 - Sản phẩm Skyworth tăng vọt, đạt 190.4% kế hoạch và Pioneer đạt 69.3% kế hoạch.
- Đây là hai mặt hàng mới đóng góp cho việc tăng doanh số.

+ **Lợi nhuận** : Có bốn mảng sản xuất kinh doanh có lợi nhuận là cho thuê, tài chính, Skyworth và Pioneer , trong khi hầu hết các sản phẩm VTB gặp khó khăn , karaoke bị giảm sút mạnh, lỗ 126 triệu so với lãi 441 triệu ở cùng kỳ năm ngoái. Trong khi đó, tủ lạnh vẫn tiếp tục lỗ do khấu hao (xấp xỉ năm ngoái).

+ **Số lượng**: Karaoke số lượng giảm sút nghiêm trọng , Tủ lạnh cố gắng tăng số lượng xuất khẩu bù phần nào cho số lượng nội địa. Sản lượng Skyworth và Pioneer đang ở xu hướng tăng vọt.

+ **Kế hoạch nhập hàng**: Chú ý giảm lượng nhập và giải quyết hàng tồn, chủ yếu sản phẩm âm thanh.

2./ Báo cáo kết quả hoạt động SXKD 7 tháng đầu năm 2015 của Cty thành viên:

2.1/ Cty CNTT VTB:

2.1.1/ Doanh thu và lợi nhuận:

+ Doanh thu : 3,72 tỷ đồng.
Kế hoạch 2015 : 23 tỷ đồng → Đạt 16,2 %
+ TTL Lợi nhuận sau thuế : -184 triệu đồng.
Kế hoạch 2015 : 446 triệu đồng

2.1.2/ Nhận xét :

- Công ty này không đạt được tiến độ doanh thu và lợi nhuận, tuy nhiên công ty đang ở trong quá trình tái cơ cấu ông Chương sẽ báo cáo chi tiết sau.

2.2/ Cty Vitek VTB Hà nội:

2.2.1/ Doanh thu và lợi nhuận:

+ Doanh thu 7 tháng : 25,44 tỷ đồng.
Kế hoạch 2015 : 55,02 tỷ đồng → Đạt 46,3 %
+ TTL Lợi nhuận sau thuế : 0,144 tỷ đồng.
Kế hoạch 2015 : 1 tỷ đồng → Đạt 14,4 %

2.2.2/ Nhận xét :

- Ông Duy: hiện nay đã có lãi , và quản trị chặt chẽ hơn , dự kiến 5 tháng cuối vực dậy hoạt động và đạt kế hoạch.

2.3/ Cty JS VTB :

2.3.1/ Doanh thu và lợi nhuận:

+ Doanh thu 7 tháng : 31,07 tỷ đồng.
Kế hoạch 2015 : 46,51 tỷ đồng → Đạt 66,8 %
+ TTL Lợi nhuận sau thuế : 1,57 tỷ đồng.
Kế hoạch 2015 : 1,59 tỷ đồng → Đạt 98,2 %

2.3.2/ Nhận xét :

- Cty làm ăn có lãi và tương đối ổn định.

3. Một số hoạt động quảng bá thương hiệu và bán hàng VTB

3.1/ Hoạt động quảng bá thương hiệu:

- o NGUYENKIM – VTB HỘI CHỢ KHUYẾN MẠI – VĨNH LONG 2015
(Từ ngày 16/01 → 23/01/2015)
- o Tổ chức chương trình quảng bá thương hiệu VTB nhân dịp Tết tại Công viên VH Đầm Sen, chủ đề “Khúc ca xuân” từ mùng 2 – 11 tết (20/2 -28/2/2015)
- o FESTIVAL CAFE BMT (Từ ngày 08/03 → 12/03/2015)

- o TRIỂN KHAI QUẦY KẾ TRƯNG BÀY TẠI NGUYỄN KIM – RẠCH GIÁ (Tháng 03/2015)
- o Tổ chức ĐHD Cổ Đông (4/4/2015) tại Công ty, kết hợp giới thiệu Sản Phẩm VTB tạo ấn tượng tốt cho các cổ đông.
- o VTB – TÍN DŨNG HỘI NGHỊ KHÁCH HÀNG TẠI CẦN THƠ.
- o HỘI CHỢ HVNCLC TẠI CẦN THƠ (Từ ngày 31/05 → 05/06/2015)
- o Hệ thống cửa hàng được đầu tư khang trang hơn.
- o Tổ chức cuộc thi Karaoke "VTB – Hát với chú ve con" tại Shop Nơ Trang Long
Vòng loại: 18 – 27/5/2015
Chung kết: Đêm 31/5/2015
- o Tổ chức chương trình Trồng cây và diễu hành tại Đà Lạt nhân dịp Company trip 2015 với chủ đề "Đồng hành – Phát triển" từ 15-18/7/2015
- o Ngày Hội tiêu dùng tại nhà máy ĐL (T8/2015) nhân sinh nhật 34 năm VTB
- o Chương Trình Bán Hàng :
- Khuyến Mại Mùa hè "VTB Kỷ Niệm 34 Năm – Tặng Bùng Quà Tặng"
Thời gian thực hiện : 23/07/2015 – 22/10/2015
+ Tặng doanh thu bán hàng của VTB và hệ thống đại lý.
+ Phân phối sản phẩm tới tận tay người tiêu dùng.
+ Tạo tiếng vang cho sản phẩm và thương hiệu VTB.
+ Thể hiện chính sách quan tâm, chăm sóc và mang đến giá trị công thêm đến khách hàng.
- Giải phóng hàng tồn kho chậm bán.
- o Quảng Bá Chương Trình :
+ Báo mạng (thanhnien & tuoitre)
+ Bài viết đăng trên Báo NLĐ
+ Trên website VTB
+ Thông qua kênh bán hàng đại lý, đặc biệt là hệ thống siêu thị
+ Kênh bán hàng Online : Lazada, Vinecom....
+ Quảng cáo TV thông qua kênh bán hàng của SCJ Home Shopping, Lotte Đất Việt,....

4. Tình hình tái cơ cấu và Phương hướng SXKD 4 tháng cuối năm VTB IT

***** Nội dung :**

- DOANH SỐ
- LỢI NHUẬN
- TÌNH HÌNH CÔNG NỢ
- TÌNH HÌNH TỒN KHO
- KẾ HOẠCH KINH DOANH 4 THÁNG CUỐI NĂM.

4.1/ DOANH SỐ

*Năm 2015, phát sinh 1 số khó khăn mới như sau :

Khó khăn chung của tất cả Đại Lý trong kinh doanh sản phẩm AMD và mainboard AMD ở VN, doanh số trên mặt hàng này giảm đáng kể so với cùng kì năm ngoái (giảm trên 35%).

Kinh doanh máy bộ tăng trưởng chưa được như mong đợi. Tuy nhiên tình hình kinh doanh máy bộ đang có chiều hướng tốt, một số đơn hàng dự án nhỏ hỗ trợ cho Đại Lý đang bắt đầu triển khai và đã nhập hàng từ tháng 7/2015.

4.2/ LỢI NHUẬN

*So với đầu năm tình hình chuyển biến tích cực hơn từ mức lỗ nay có đã có lãi vì:

Đã cắt giảm chi phí chuyển về văn phòng NTL từ tháng 5/2015

Doanh số tăng một phần các dự án nhỏ và đơn hàng của VTBIT theo trước đây bắt đầu đã triển khai và nhập hàng từ tháng 6/2015.

Doanh số nhập hàng mainboard Asrock từ phòng dự án VTB bắt đầu triển khai. 06 tháng đầu năm đều lỗ mặc dù 02 tháng gần đây có lãi tuy nhiên vẫn chưa đủ bù lại các tháng lỗ đầu năm.

4.3/ TÌNH HÌNH CÔNG NỢ

Không tồn đọng, không có công nợ khó đòi ở các Đại Lý mới và hiện tại đang bán.
Các công nợ cũ mặc dù đã hoạch toán nhưng vẫn tiếp tục theo dõi

4.4/ TÌNH HÌNH TỒN KHO

Số lượng tồn kho không nhiều.

Tuy nhiên vẫn còn một số mặt hàng cũ chưa thanh lý hết như:

Bao da, Tai nghe, Phụ kiện, Phần mềm virus McAfee, Mouse Pad

=> Các mặt hàng này đang duyệt giảm giá, kết hợp bán vào các chương trình khuyến mãi, VTBshop để thanh lý

4.5/ KẾ HOẠCH KINH DOANH 4 THÁNG CUỐI NĂM

Giai đoạn I: Thời gian tháng 9,10,11,12 năm 2015

1- Bổ sung phân phối thêm sản phẩm mới :

Thiết bị - phần mềm (3 – 5 sản phẩm) Liên hệ và làm việc với các hãng CNTT về PC, Server, Phần mềm có chính sách tốt để lên kế hoạch hợp tác phân phối

2- Xây dựng và quảng bá hình ảnh thương hiệu VTB IT:

- Xây dựng lại website VTB IT chuyên nghiệp hơn với 2 mảng chính là phân phối và dịch vụ giải pháp CNTT
- Xây dựng Profile, Brochure và Catalogue chuyên nghiệp
- Quảng cáo hình ảnh VTB, chương trình bán hàng trên mạng xã hội, các website có lượt truy cập cao

3- Chăm sóc đại lý: giới thiệu sản phẩm phân phối mới, điều chỉnh chính sách chiết khấu khuyến mãi hợp lý nhằm phát triển doanh số và gắn kết lâu dài với VTB

**Phát triển thêm đại lý các khu vực tỉnh miền tây và đông nam bộ*

4- Xây dựng mô hình mới: Liên doanh hợp tác với các hiệp hội, tổ chức Doanh Nghiệp TPHCM, Viễn Thông tỉnh thành (VNPT), Vinaphone, Mobifone...

Giai đoạn II: năm 2016

1- Tháng 1-2: xây dựng các gói dịch vụ giải pháp CNTT cho năm 2016

- Giải pháp dịch vụ CNTT tích hợp: máy chủ, tường lửa, sao lưu, hội nghị truyền hình
- Giải pháp dịch vụ bảo mật, an toàn thông tin cho DN
- Giải pháp chống thất thoát dữ liệu cho DN
- Giải pháp ảo hóa, lưu trữ, sao lưu và dự phòng dành cho DN
- Dịch vụ điện toán đám mây, sao lưu trực tuyến (Backup Online)
- Dịch vụ Outsourcing, SparePart, Maintenance
- Các dịch vụ phần mềm trên Smartphone, dịch vụ BYOD
- Dịch vụ quản lý CNTT cho DN

2- Tiếp tục quảng bá hình ảnh thương hiệu VTB IT:

- Quảng cáo hình ảnh VTB IT trên mạng xã hội, các website chuyên ngành có lượt truy cập cao
- Kết hợp với các nhà tài trợ, các hãng nổi tiếng tổ chức các hội thảo ra mắt công nghệ mới

3- Chăm sóc và mở rộng đại lý, tiếp tục kết hợp với các hiệp hội, tổ chức

4- Xây dựng thêm đội ngũ nhân sự bao gồm:

- *Thêm nhân viên kinh doanh dự kiến: 02*
- *Chuyên viên kỹ thuật: 03*

5. Tình hình SXKD Sản Phẩm Pioneer .

DOANH THU và LỢI NHUẬN PIONEER TỪ T 1 – T 7 / 2015

	TOTAL	CAR AUDIO	PIONEER HOME
DOANH THU THUẦN	29,262,047	19,889,584	9,372,463
LỢI NHUẬN GỘP	6,872,142	4,734,104	2,138,038
TỔNG CHI PHÍ	5,283,177	3,672,795	1,610,382
LỢI NHUẬN RÒNG	1,588,965	1,061,309	527,656
THU NHẬP NGOÀI KINH DOANH	-	-	-
LỢI NHUẬN SAU THUẾ	1,239,393	827,821	411,572

CHI TIẾT TỒN KHO HÀNG PIONEER ĐẾN 17/08/2015

STT	MẶT HÀNG	31/12/2014	17/08/2015	SỐ TIỀN
		7,638	7,351	14,506,229,822
1	Car Audio	653	4,625	6,812,877,631
2	Home Entertainment	6,985	2,726	7,693,352,191

So với các năm trước , doanh thu và lợi nhuận tăng nhiều.

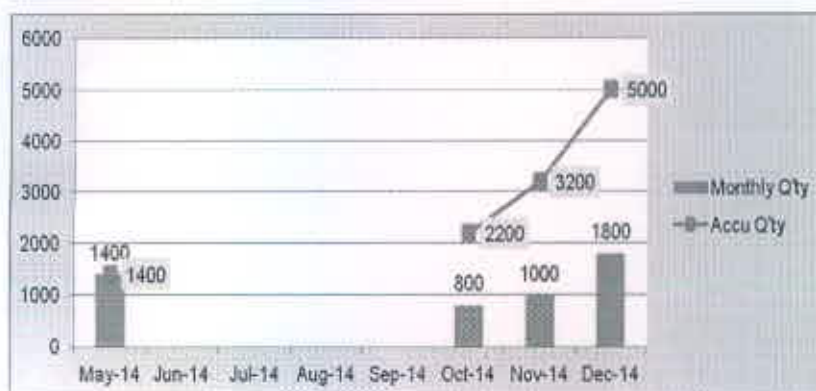
6. Các dự án đang thực hiện (Skywoth, IP TV, IP Phone)

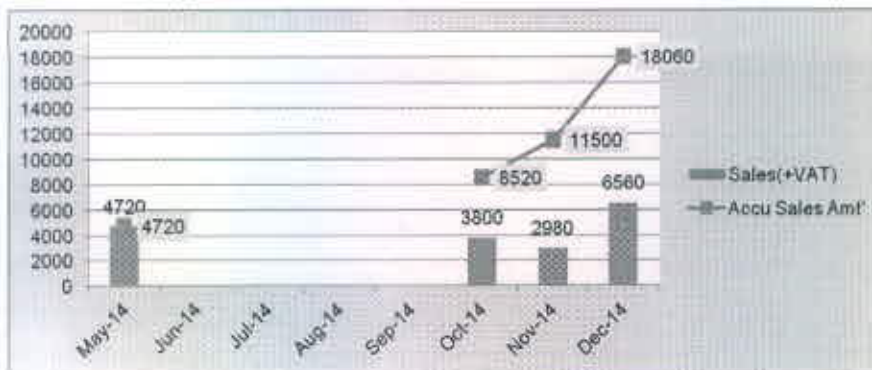
1. Tiếp tục phát triển dự án SXKD với Skyworth.
2. Dự án SXKD IP TV STB cho FpT (kết hợp DA IT)
3. Xin chủ trương triển khai dự án SXKD IP Phone và Tổng đài PBX .

6.1 Sky Worth :

* 2014: 9 MODELS ĐƯỢC GIỚI THIỆU :6 MODELS KẾT THÚC 3 MODELS TIẾP TỤC SANG 2015

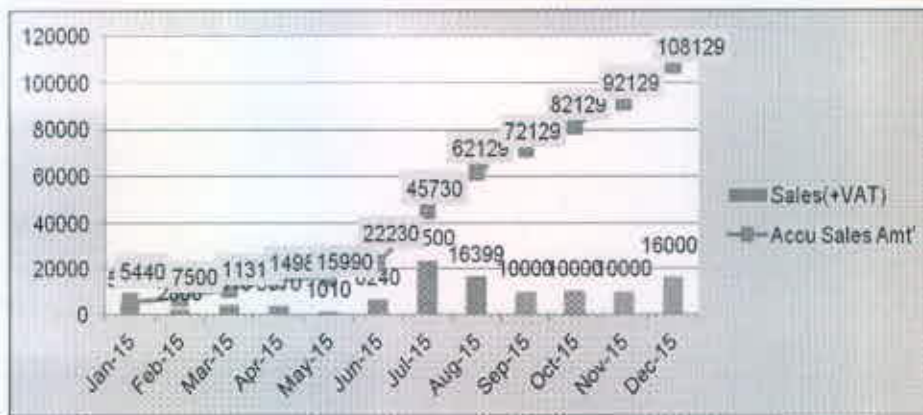
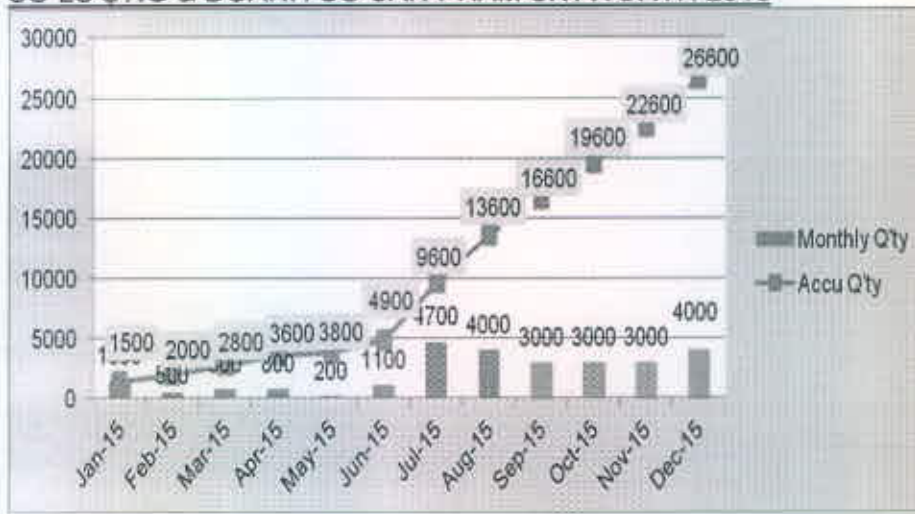
SỐ LƯỢNG & DOANH SỐ SẢN PHẨM SKYWORTH 2014





(Đơn vị tính : triệu đồng)

SỐ LƯỢNG & DOANH SỐ SẢN PHẨM SKYWORTH 2015



(Đơn vị tính : triệu đồng)

So sản lượng và doanh số, sản xuất gia công sản phẩm Skyworth tăng vọt từ 2014 sang 2015:

(từ 5000 sets đến 30.000 sets, đến tháng 8/2015 đã đạt 13.600 sets)

(từ 18 tỷ đến 100 tỷ, đến tháng 8/2015 đã đạt 63 tỷ)

Số lượng model 2014 : 9 models, sang 2015 : 15 models được vận hành liên tục trên dây chuyền sản xuất của VTB.

ĐỂ ĐẠT ĐƯỢC MỤC TIÊU ĐẠT 24->30,000 SETS/ 2015, VTB PHẢI PHÂN ĐẦU

1. Q (QUALITY) :

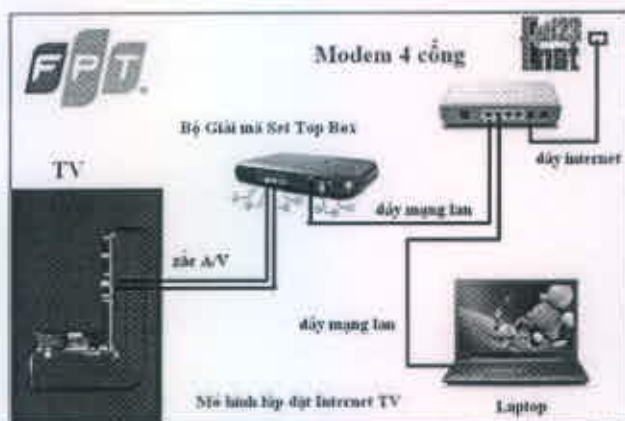
- * Ổn định công nghệ
- * Giải quyết Balance
- * Hướng tới mục tiêu 0.3% defect ratio

- * Qui trình cung ứng linh kiện
- 2. C (COST):
 - * Cải tiến năng suất dây chuyền (save MFC)
 - * Review chi phí nhận hàng
- 3. D (Delivery)
 - * Qui trình HQ
 - * Category mix ở mùa cao điểm (Nhận hàng / lên line)
 - * New model (Pháp lý , hợp qui ,)
- 4. Sales – Communication

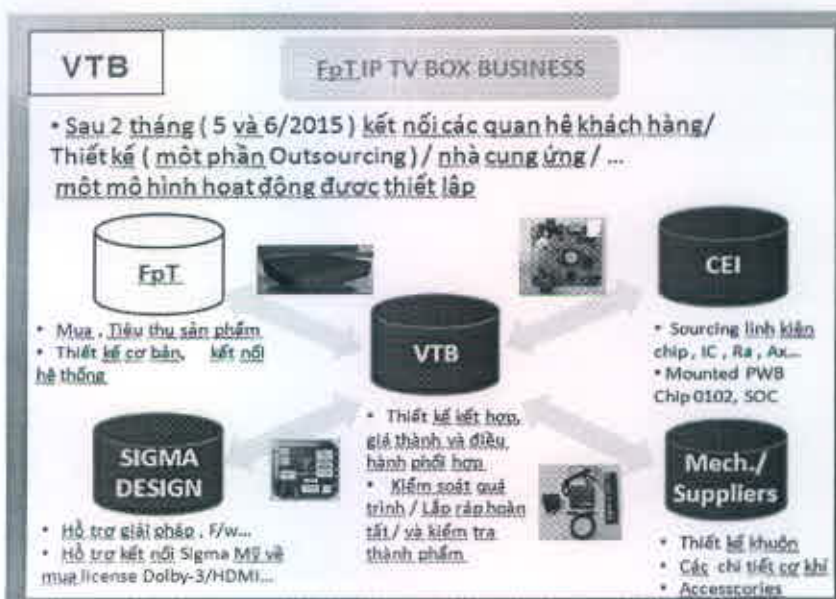
Thường xuyên review và góp ý cho đối tác nhằm tăng cường sản lượng và mối quan hệ hợp tác

6.2 FpT IP TV box (set-top-box) :

- Xu thế tích hợp các tiện ích giải trí / thông tin dùng giao thức Internet hiện nay
- FpT là nhà cung cấp dịch vụ Pay-TV tích hợp với Internet ADSL với kho dữ liệu khổng lồ (Phim/Bóng đá/Ca nhạc/ Kịch ...) với đội ngũ hàng ngàn biên tập viên thuộc Cty FpT Telecom.
- Bên dưới là mô hình lắp đặt Internet TV , trong đó bộ giải mã IP TV box là trái tim
- Với sự kết hợp của Phòng IT DA , đã bắt đầu tìm hiểu nhu cầu và cơ hội vào tháng 4 /2015



- Sau 2 tháng (5 và 6/2015) kết nối các quan hệ khách hàng/ Thiết kế (một phần Outsourcing) / nhà cung ứng / ... một mô hình hoạt động được thiết lập



Dự án này đang trong giai đoạn thiết kế model mới theo yêu cầu của lãnh đạo FpT với hình thức sản phẩm mới và có thêm một số tính năng mới.

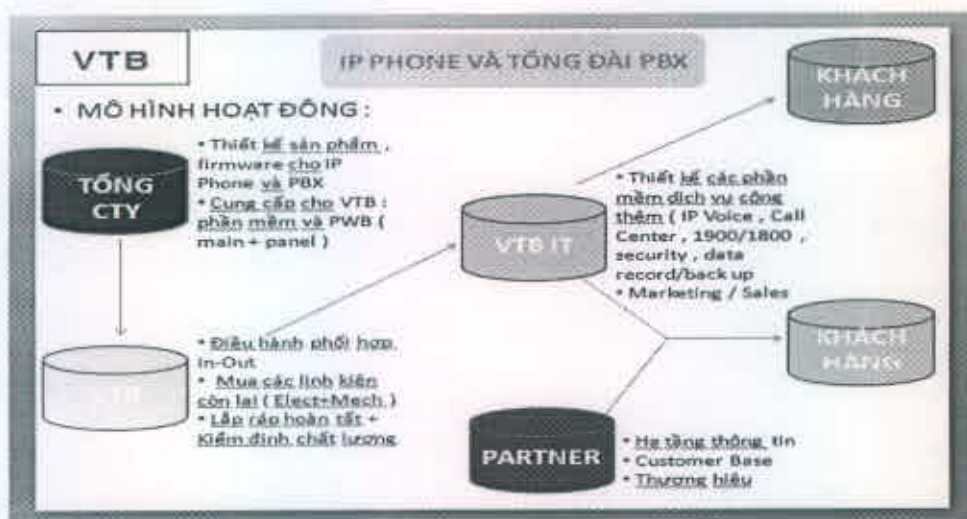
Các khó khăn:

- Khó khăn từ các đối thủ cạnh tranh (QCDE):
- + Hiện tại FpT mua STB từ Mitrastar Taiwan với thuế suất nhập 0% và một nhà cung ứng China , cũng với thuế suất 0%
- + Các nhà thiết kế SX trong nước (Vector/ Fabrication , Hạt giống số..)

Giá thành cực kỳ cạnh tranh vì họ SX đã lâu , máy móc thiết bị , khuôn cụ khấu hao hầu hết Và rủi ro giảm giá thêm trong tương lai ...

6.3. Xin chủ trương triển khai dự án SXKD IP Phone và Tổng đài PBX:

Mô hình hoạt động như sau:



• Ý TƯỞNG KINH DOANH ĐỘC LẬP:

1. Xây dựng cloud Voice IP, đi bán 3 dịch vụ IP PBX, Contact Center, 1800/1900 kèm theo IP phone client: Phương án này tính P&L thì rất lãi. Tuy nhiên số lượng contract không nhiều -> số lượng IP Phone tiêu thụ ít & chậm.
2. Không xây dựng tổng đài và clouds: sản xuất xong sẽ bán ra các kênh phân phối Voice IP, các công ty đang làm voice IP như: voipmart, Ftel, Vtel, Vnpt, Vtn, Nttnetworks, Lotus Asia, Mptel, Elcomtel...

3. Bán IP phone client, tặng khách hàng tổng đài Voice IP:

- + Mua 5 Ip phone, tặng IP PBX cloud 1 năm.
- + Mua 10 Ip phone tặng Callcenter, 1800-1900 cloud 1 năm.
- + Mua 20 Ip phone tặng Contact center cloud 1 năm.....

Chọn mỗi tỉnh 1 đại lý và Viettronics sẽ đào tạo chuyển giao source code + công nghệ Voice IP, công nghệ Private cloud làm riêng cho mỗi tỉnh tự quản lý. build chung vào bussiness là dịch vụ cloud Backup & Restore kèm theo và nhiều gói clouds khác...

• Ý TƯỞNG LIÊN KẾT KINH DOANH :

- 2 điểm mạnh Viettronics: Sản phẩm Điện tử ICT sản xuất trong nước, kênh bán hàng toàn quốc, dịch vụ khách hàng đầu cuối từng End User.
- Thế mạnh của partner (Viettel , VNPT ...) : thương hiệu, hạ tầng công nghệ có sẵn, danh mục khách hàng có nhiều. voice Ip Cloud cũng có sẵn nhưng các thiết bị đầu cuối là nhập khẩu.

Hướng hợp tác: thiết bị đầu cuối Điện tử & ICT của Viettronics, triển khai & bảo hành do Viettronics quản lý. Partner sẽ xây dựng các gói sản phẩm và bán kèm/khuyến mãi cho khách hàng của partner.

Vì có một số thông số chưa verify nên chưa được kế hoạch và mốc thời gian.

2.4 Ngày họp 30 tháng 12 năm 2015 :

I/ Nội dung :

- 1./ Báo cáo kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh 11 tháng đầu năm 2015 (Công ty VTB).
- 2./ Báo cáo kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh 11 tháng đầu năm 2015 (Các Công ty thành viên).
- 3./ Dự kiến kế hoạch 2016 (Công ty VTB).
- 4./ Dự kiến kế hoạch 2016 (Các Công ty thành viên).
- 5./ Chủ trương đầu tư Phạm văn Hai .
- 6./ Chủ trương đầu tư Cát Lái

II/ Nội dung chi tiết :

1./ Báo cáo kết quả hoạt động SXKD 11 tháng đầu năm 2015 (Công ty VTB) :

1.1. Doanh thu và lợi nhuận:

- + Tổng doanh thu 11 tháng năm 2015 : 280,46 tỷ đồng.
Kế hoạch 2015 : 226,31 tỷ đồng.
→ Đạt 123,9 %
- + Lợi nhuận sau thuế 11 tháng năm 2015 : 8,51 tỷ đồng.
Kế hoạch 2015 : 15,03 tỷ đồng.
→ Đạt 56,7 % + Doanh thu : 339,73 tỷ đồng.

1.2 Nhận xét :

- + Doanh thu: Vượt kế hoạch đề ra 123,9%
- + Lợi nhuận: chưa đạt tiến độ do tiền trích thuế đất (cao hơn khoảng 6,5 tỷ so với năm trước)

2./ Báo cáo kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh 11 tháng đầu năm 2015 (Các Công ty thành viên).

2.1/ Cty CNTT VTB:

2.1.1/ Doanh thu và lợi nhuận:

- + Doanh thu : 7.02 tỷ đồng.
Kế hoạch 2015 : 23,0 tỷ đồng.
→ Đạt 30,5 %
- + LN sau thuế : - 188 triệu đồng.
Kế hoạch 2015 : 446 triệu đồng.

2.1.2/ Nhận xét :

- Công ty này không đạt được tiến độ doanh thu và lợi nhuận, tuy nhiên công ty đang ở trong quá trình tái cơ cấu

2.2/ Cty Vitek VTB Hà nội:

2.2.1/ Doanh thu và lợi nhuận:

+ Doanh thu : 33,5 tỷ đồng.
Kế hoạch 2015 : 55,02 tỷ đồng.
→ Đạt 60,8 %

+ LN sau thuế : 48 triệu đồng.
Kế hoạch 2015 : 1,0 tỷ đồng.
→ Đạt 4,8 %

2.2.2/ Nhận xét :

- Ông Duy: hiện nay đã có lãi , và quản trị chặt chẽ hơn , hàng tháng Công ty gửi vào VTB 3 bản báo cáo P/L, B/S, Cash flow . Đồng thời đã tập trung giảm thiểu công nợ, thu hồi vốn.

2.3/ Cty JS VTB :

2.3.1/ Doanh thu và lợi nhuận:

+ Doanh thu : 48.7 tỷ đồng.
Kế hoạch 2015 : 46,51 tỷ đồng.
→ Đạt 104,7 %

+ LN sau thuế : 2,27 tỷ đồng.
Kế hoạch 2015 : 1,59 tỷ đồng.
→ Đạt 142,7 %

3./Dự kiến kế hoạch 2016 (Công ty VTB).

+ Tổng doanh thu năm 2015 dự kiến : 339,73 tỷ đồng.
Kế hoạch 2016 : 325,42 tỷ đồng.
→ Giảm 4,2%

+ Lợi nhuận sau thuế năm 2015 dự kiến : 11,49 tỷ đồng.
Kế hoạch 2016 : 14,34 tỷ đồng.
→ Tăng 24,8 %

4./Dự kiến kế hoạch 2016 (Các Công ty thành viên):

4.1/ Cty CNTT VTB:

+ Doanh thu năm 2015 dự kiến : 8,56 tỷ đồng.
Kế hoạch 2016 : 21,73 tỷ đồng.
→ Tăng 153,9 %

+ Lợi nhuận sau thuế năm 2015 dự kiến : - 188 triệu đồng.
Kế hoạch 2016 : 512 triệu đồng.

4.2/ Cty Vitek VTB Hà nội:

+ Doanh thu năm 2015 dự kiến : 41,5 tỷ đồng.
Kế hoạch 2016 : 60,13 tỷ đồng.
→ Tăng 44,9 %

- + Lợi nhuận sau thuế năm 2015 dự kiến : 57 triệu đồng.
Kế hoạch 2016 : 1,02 tỷ đồng.

4.3/ Cty JS VTB :

- + Doanh thu năm 2015 dự kiến : 54,56 tỷ đồng.
Kế hoạch 2016 : 55,04 tỷ đồng.
→ Tăng 0,9 %
- + Lợi nhuận sau thuế năm 2015 dự kiến : 2,41 tỷ đồng.
Kế hoạch 2016 : 1,92 tỷ đồng.
→ Giảm 20,4 %

5./ Chủ trương đầu tư Phạm văn Hai :

- Tháng 5/2015 , PCT UBND TP HCM đã ký Văn Bản chấp thuận cho VTB được tiếp tục thuê MB 06 Phạm Văn Hai đến 5/2017 để thực hiện dự án
- Tháng 12/2015, Sở tài nguyên Môi Trường TP HCM đã ký Phụ Lục HĐ kéo dài thời hạn thuê 06 PVH đến tháng 5/2017 (HĐ cũ hết hạn từ năm 2010 . Tuy nhiên sẽ tính lại tiền thuê đất từ năm 2011 đến nay (theo HĐ cũ, mỗi năm tiền thuê đất là 311 triệu , theo HĐ thuê đất mới là 1,254 tỷ , có khả năng sẽ phải bị truy thu 0.943 tỷ /1năm -> truy thu 4.6 tỷ /5năm. Đang nhờ tư vấn xin miễn giảm .
- Sở TMMT kiến nghị VTB nhanh chóng hoàn thiện các hồ sơ để thực hiện dự án.
- Hiện tại có một số đối tác có quan tâm đến Mặt Bằng này.
- Cổ Đông chi phối Viettronics cũng đã có văn bản đồng ý chủ trương và giao cho người đại diện vốn phối hợp với Ban điều hành tìm kiếm đối tác thực hiện dự án.
- Đề nghị HĐQT giao cho Chủ tịch HĐQT và TGD nhanh chóng tìm kiếm đối tác và chọn phương án Hợp tác liên doanh liên kết để khai thác MB 06 PVH theo đúng quy trình và đúng pháp luật.

6./ Chủ trương đầu tư Cát Lái :

- Năm 2007, VTB có ký HĐ nguyên tắc mua 16.000 m2 tại KCN Cát Lái để XD nhà máy Điện tử - Máy tính . Đến 2015 , VTB đã đóng một phần tiền 8.3Tỷ/ 26 Tỷ . Trong năm 2016 , KCN CL sẽ bàn giao chính thức, VTB sẽ phải đóng phần còn lại là 17.7 tỷ.
- Năm 2013 , dự kiến XD nhà kho để cho Sony thuê nhưng giờ chót do Sony thay đổi hệ thống Logistic nên dự án tạm dừng.
- Hiện nay nhu cầu thuê mặt bằng để làm kho và nhà xưởng bắt đầu gia tăng , bên cạnh đó với KH SXKD của VTB năm 2016, khả năng sẽ thiếu MB nếu chỉ tổ chức SX tại NTL .
- Đề nghị HĐQT giao cho TGD xây dựng Dự Án XD nhà xưởng và nhà Kho tại lo B5 KCN CL trình HĐQT để nhanh chóng đưa vào khai thác trong năm 2016.

3. Hoạt động của các tiểu ban thuộc Hội đồng quản trị:

II. Các Nghị quyết/Quyết định của Hội đồng quản trị (Cả năm):

Stt	Số Nghị quyết/ Quyết định	Ngày	Nội dung
1.	Nghị Quyết số: 14-NQ/VTB-HĐQT	04/04/2015	Đại Hội Đồng Cổ Đông thường niên 2015.

III. Thay đổi danh sách về người có liên quan của công ty đại chúng theo quy định tại khoản 34 Điều 6 Luật Chứng khoán (Cả năm):

STT	Tên tổ chức/cá nhân	Tài khoản giao dịch chứng khoán (nếu có)	Chức vụ tại công ty (nếu có)	Số CMND/ĐKKD	Ngày cấp CMND/ĐKKD	Nơi cấp CMND/ĐKKD	Địa chỉ	Thời điểm bắt đầu là người có liên quan	Thời điểm không còn là người có liên quan	Lý do
Bảng chi tiết đính kèm										

IV. Giao dịch của cổ đông nội bộ và người liên quan (Cả năm):

1. Danh sách cổ đông nội bộ và người có liên quan

St t	Tên tổ chức/cá nhân	Tài khoản giao dịch chứng khoán (nếu có)	Chức vụ tại công ty (nếu có)	Số CMND/ĐKKD	Ngày cấp CMND/ĐKKD	Nơi cấp CMND / ĐKKD	Địa chỉ	Số cổ phiếu sở hữu cuối kỳ	Tỷ lệ sở hữu cổ phiếu cuối kỳ	Ghi chú
Bảng chi tiết đính kèm										

2. Giao dịch cổ phiếu:

Stt	Người thực hiện giao dịch	Quan hệ với cổ đông nội bộ	Số cổ phiếu sở hữu đầu kỳ		Số cổ phiếu sở hữu cuối kỳ		Lý do tăng, giảm (mua, bán, chuyển đổi, thưởng...)
			Số cổ phiếu	Tỷ lệ	Số cổ phiếu	Tỷ lệ	
1.	Vũ Ngọc Đan Thủy	Con gái ruột của Ông Vũ Dương Ngọc Duy	0		4.000		Mua cổ phiếu

3. Các giao dịch khác: (các giao dịch của cổ đông nội bộ/ cổ đông lớn và người liên quan với chính Công ty).

V. Các vấn đề cần lưu ý khác (Cả năm)



TỔNG GIÁM ĐỐC

DANH SÁCH THAY ĐỔI CỔ ĐÔNG NỘI BỘ / NHÀ ĐẦU TƯ NỘI BỘ CỦA QUỸ
ĐẦU TƯ CHỨNG KHOÁN NIÊM YẾT, NGƯỜI ĐƯỢC ỦY QUYỀN
CÔNG BỐ THÔNG TIN VÀ NGƯỜI CÓ LIÊN QUAN
ĐẾN NGÀY 31/12/2015

STT	Tên tổ chức/cá nhân	Tài khoản giao dịch chứng khoán (nếu có)	Chức vụ tại công ty (nếu có)	Số CMND/ĐKKD	Ngày cấp CMND/ĐKKD	Nơi cấp CMND/ĐKKD	Địa chỉ	Thời điểm bắt đầu là người có liên quan	Thời điểm không còn là người có liên quan	Lý do
1	Vũ Dương Ngọc Duy		Tổng Giám Đốc						118,861	
2	Hà Quốc Nam							Con rể	0	Bổ sung

TP.Hồ Chí Minh, ngày 27 tháng 01 năm 2016

TỔNG GIÁM ĐỐC



Vũ Dương Ngọc Duy

**DANH SÁCH CỔ ĐÔNG NỘI BỘ / NHÀ ĐẦU TƯ NỘI BỘ CỦA QUỸ
ĐẦU TƯ CHỨNG KHOÁN NIÊM YẾT, NGƯỜI ĐƯỢC ỦY QUYỀN
CÔNG BỐ THÔNG TIN VÀ NGƯỜI CÓ LIÊN QUAN
ĐẾN NGÀY 31-12-2015**

STT	Tên tổ chức/cá nhân (*)	Tài khoản giao dịch CK (nếu có)	Chức vụ tại công ty (nếu có)	Số CMND/ĐKKD	Ngày cấp CMND/ĐKKD	Nơi cấp CMND/ĐKKD	Địa chỉ	Mối liên hệ với thành viên chủ chốt	Số cổ phiếu sở hữu	Ghi chú
1	Lưu Hoàng Long		Chủ tịch HĐQT						0	
2	Nguyễn Thị Lan Anh							Vợ	0	
3	Nguyễn Thị Như							Mẹ ruột	0	
4	Nguyễn Hồng Kỳ		Thành Viên HĐQT						253,866	
5	Trần Thị Hai							Vợ	39,115	
6	Nguyễn Thị Hồng Hạnh							Con		
7	Nguyễn Thị Hồng Lam							Con		
8	Nguyễn Hồng Linh							Con		
9	Vũ Dương Ngọc Duy		Tổng Giám Đốc						118,861	
10	Dương thị ngọc Thừa							Mẹ	0	Mất CMND
11	Phạm thị minh Hương							Vợ	2,138	

STT	Tên tổ chức/cá nhân (*)	Tài khoản giao dịch CK (nếu có)	Chức vụ tại công ty (nếu có)	Số CMND/ĐKKD	Ngày cấp CMND/ĐKKD	Nơi cấp CMND/ĐKKD	Địa chỉ	Mối liên hệ với thành viên chủ chốt	Số cổ phiếu sở hữu	Ghi chú
12	Vũ ngọc Đan Thùy							Con	4.000	
13	Vũ ngọc Phương Quỳnh							Con	0	Còn nhỏ
14	Vũ dương ngọc Bích							Anh	0	
15	Vũ dương Bích Thảo							Em	0	
16	Vũ dương ngọc Tuấn							Em	0	
17	Vũ dương Bích Phượng							Em	0	
18	Vũ dương thủy Linh							Em	0	
19	Vũ dương ngọc Quang							Em	0	
20	Vũ Hoàng Chương		Phó Tổng Giám Đốc						174,973	
21	Vũ Tiến Sơn							Cha	0	
22	Lê Thị Thành							Mẹ	0	
23	Nguyễn Thị Diệu Thảo							Vợ	13,113	
24	Vũ Xuân Quỳnh Hương							Con	0	
25	Vũ Xuân Quỳnh Thư							Con	0	
26	Vũ Hoàng Long							Anh	0	
27	Vũ Thị Mai Ly							Em	0	Bổ sung sau
28	Vũ Mai Loan							Em	0	Bổ sung sau
29	Trang Văn Hưng		Phó Tổng Giám Đốc						8,372	

STT	Tên tổ chức/cá nhân (*)	Tài khoản giao dịch CK (nếu có)	Chức vụ tại công ty (nếu có)	Số CMND/ĐKKD	Ngày cấp CMND/ĐKKD	Nơi cấp CMND/ĐKKD	Địa chỉ	Mối liên hệ với thành viên chủ chốt	Số cổ phiếu sở hữu	Ghi chú
30	Trang Thành							Cha	-	Đã Mất
31	Huỳnh Thị Út							Mẹ	-	Già
32	Nguyễn Thị Ngọc Mai							Vợ	-	
33	Trang Trung Nghĩa							Con	-	Còn nhỏ
34	Trang Văn Dũng							Em	680	
35	Trang Văn Lớn							Em	-	
36	Trang Sài							Em	-	
37	Đào Trung Thanh		Kế toán trưởng -CB công bố thông tin						70,605	
38	Đào Văn Tâm							Cha	10,387	
39	Phan Thị Lãnh							Mẹ	18,957	
40	Lê Thị Kim Thành							Vợ	0	Bổ sung sau
41	Đào Lê Tuấn Anh							Con	0	Còn nhỏ
42	Đào Trung Hiếu							Anh	0	Còn nhỏ
43	Đào Như Hạnh							Chị	0	Còn nhỏ
44	Đào Thị Hồng Phước							Em	0	Còn nhỏ
45	Huỳnh Văn Đức		Thành viên BKS						48,990	

STT	Tên tổ chức/cá nhân (*)	Tài khoản giao dịch CK (nếu có)	Chức vụ tại công ty (nếu có)	Số CMND/ĐKKD	Ngày cấp CMND/ĐKKD	Nơi cấp CMND/ĐKKD	Địa chỉ	Mối liên hệ với thành viên chủ chốt	Số cổ phiếu sở hữu	Ghi chú
46	Nguyễn Thị Châu Nga							Vợ	0	
47	Huỳnh Khôi Nguyễn							Con	0	
48	Huỳnh Thanh Thảo Nguyễn							Con	0	
49	Nguyễn Hữu Bảo Thạch		Thành viên BKS						26.054	
50	Hoàng Thị Minh Ngọc							Vợ	0	
51	Nguyễn Hữu Minh Tuấn							Con	0	
52	Hà Thị Ngọc Báu							Mẹ	0	
53	Nguyễn Hữu Ứng							Cha	0	
54	Trần Thị Bưởi							Mẹ Vợ	0	
55	Hoàng Văn Hậu							Cha Vợ	0	Đã mất
56	Nguyễn Hữu thị Thu Hà							Chị ruột	0	
57	Nguyễn Hữu Dung							Anh ruột	0	
58	Hoàng thị Minh Thảo							Chị Vợ	0	
59	Nguyễn Phước Hiệp		Trưởng Ban KS						4,040	VTB
60	Nguyễn Văn Dũng							Cha	0	Đã mất
61	Phạm Thị Chút							Mẹ	0	Đã mất
62	Nguyễn Thị Kiều Vân							Chị	0	

STT	Tên tổ chức/cá nhân (*)	Tài khoản giao dịch CK (nếu có)	Chức vụ tại công ty (nếu có)	Số CMND/ĐKKD	Ngày cấp CMND/ĐKKD	Nơi cấp CMND/ĐKKD	Địa chỉ	Mối liên hệ với thành viên chủ chốt	Số cổ phiếu sở hữu	Ghi chú
63	Tăng Ngọc Phương Thảo							Vợ	0	
64	Nguyễn Thị Kiều Loan							Em	0	
65	Nguyễn Thanh Tùng							Em	0	
66	Nguyễn Phước Vĩnh							Con	0	Sinh 2007
67	Nguyễn Ngọc Quỳnh An							Con	0	Sinh 2010

TP. Hồ Chí Minh, ngày 27 tháng 01 năm 2016

TỔNG GIÁM ĐỐC



Vũ Dương Ngọc Duy

